

Junior Account Manager IT (m/w/d) zur Akquise von Neukunden

Hannover, unbefristet

Die **lifecon GmbH** ist ein hochspezialisiertes IT Consultingunternehmen. Wir beraten große mittelständische Kunden sowie Konzerne bei der Planung und Implementierung maßgeschneiderter IT-Lösungen. Unsere fachlichen Schwerpunkte liegen in den Bereichen Network, Security, Unified Communications, Cloudservices und Datacenter.

Wir verfügen über ein Team zertifizierter IT Techniker und Consultants, die durch Freiberufler und Mitarbeiter von Partnerunternehmen ergänzt werden. Unser Account Management akquiriert laufend neue IT-Projekte und bringt dort den anspruchsvollen Kunden mit unseren IT Fachkräften erfolgreich zusammen.

Als **Junior Account Manager IT (m/w/d)** verstärken Sie unser Account Management am **Standort Hannover** und unterstützen vor allem bei der **Neukunden-Akquise** und dem weiteren Aufbau des Kundenstamms.

Was wir Ihnen bieten:

1. Ein persönliches Unternehmensumfeld mit kurzen Entscheidungswegen und direkter Kommunikation
2. Hervorragende Möglichkeiten zur Weiterentwicklung von persönlichen Fähigkeiten
3. Unbefristeter und sicherer Job in einem gesunden IT Unternehmen
4. Langfristige Perspektiven mit dem Ziel einen eigenen Kundenstamm aufzubauen
5. Übertragung verantwortungsvoller Aufgaben im Account Management
6. Hervorragendes Klima mit offenem und menschlichem Umgang
7. Attraktive Grundvergütung und transparente, leistungsbezogene Boni
8. Die Chance mit uns in einem zukunftsorientierten IT Markt zu wachsen

Ihr zukünftiges Aufgabengebiet:

- Akquise von Neukunden und neuen IT-Projekten per E-Mail und Telefon
- Vertriebliche Recherche und Pflege der Sales Datenbank
- Prüfen und Erstellen von Angeboten, Unterlagen und Präsentationen
- Vorbereitung und Durchführung von Kundenterminen per Video oder vor Ort
- Betreuung von bestehenden Kontakten
- Erweiterung von Geschäftsbeziehungen durch Cross-Selling

Unsere Erwartungen an Sie:

- Sie sind Informatik Kaufmann (m/w/d), IT Fachberater (m/w/d), Systemkaufmann (m/w/d) oder ein anderer ausgebildeter Kaufmann (m/w/d), der bereits im Vertrieb tätig ist.
- Sie haben bereits Erfahrung in der Betreuung von Großkunden, Partnern und Lieferanten gesammelt.
- Sie denken abstrakt und verstehen betriebliche Abläufe/Prozesse.
- Sie arbeiten mit größter Sorgfalt/Zuverlässigkeit und sind hervorragend organisiert.
- Sie wollen sich persönlich weiterentwickeln und sind offen für die IT-Branche (Fachwissen).
- Sie arbeiten selbstständig, sind gleichzeitig kein Einzelkämpfer und übernehmen Verantwortung
- Sie verfügen über sehr gute Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? - Suchen Sie eine neue Herausforderung? - Dann bewerben Sie sich jetzt!

Bitte senden Sie folgende Unterlagen ausschließlich elektronisch an: myfuture@lifecon.net

- Ihren Lebenslauf inkl. vorhandener Referenzen / Zeugnisse
- Ihre ungefähre Gehaltsvorstellung (Fixgehalt / Zielgehalt inkl. Boni)
- Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin unter Beachtung Ihrer aktuellen Kündigungsfrist
- Die von Ihnen unterschriebene lifecon Datenschutz Einwilligungserklärung:
https://www.lifecon.net/Downloads/Datenschutz/Einwilligung_Bewerber.pdf

Um unbefugten Zugriff auf Ihre Unterlagen durch Dritte zu verhindern, schützen Sie Ihre Bewerbungsunterlagen bitte mit einem Passwort und teilen Sie uns dieses gesondert (z.B. telefonisch) mit. Wir weisen ausdrücklich darauf hin, dass wir bei ungeschützter Übermittlung keine Gewährleistung für den Schutz Ihrer Daten übernehmen.

lifecon GmbH, Zweigniederlassung Hannover, Herschelstraße 30, 30159 Hannover
<http://www.lifecon.net> - Tel: +49-511-47396030